

אודות האקדמיה לפיננסים

האקדמיה לפיננסים של BDO הינה הגוף המוביל בישראל בלימודי פיננסים. באקדמיה לפיננסים לומדים מדי שנה למעלה מ 7,000 סטודנטים, ויש לה מעל 40,000 בוגרים. האקדמיה לפיננסים שמה לעצמה למטרה להעניק ידע איכותי בתחומי הפיננסים, היזמות והניהול, תוך הקפדה על יחס אישי ורמת שירות מקצועית בלתי מתפשרת. באקדמיה לפיננסים מספר חטיבות לימוד מובילות בתחומי שוק ההון, חטיבת רישיונות הרשות לני"ע ומשרד האוצר, חטיבת יזמות עסקית, חטיבת ניהול בכיר ודירקטורים, חטיבת נדל"ן, חטיבת שוק ההון, חטיבת ראיית חשבון, חטיבת חשבות שכר, הנהלת חשבונות וייעוץ מס. עובדי האקדמיה לפיננסים וסגל המרצים מונה למעלה מ 80 מרצים, פועלים להעשרה, להרחבה ולהטמעה של הידע המקצועי לכלל תלמידי האקדמיה לפיננסים, ומעניקים את הרמה המקצועית הגבוהה ביותר, שמאפשרת לנו לספק ללקוחותינו את השירות הטוב ביותר. עובדי האקדמיה לפיננסים מחויבים להענקת ערך לציבור הלומדים, תוך שמירה על סטנדרטים גבוהים, יושר, מסירות ואחריות.

אודות אנגלו סכסון

אנגלו-סכסון הינה הרשת המובילה והוותיקה בישראל בתחום שיווק ותיווך הנדל"ן. רשת אנגלו-סכסון, פועלת באמצעות זכיינים עצמאיים, כרשת ארצית המשוקת והמתווכת את כל סוגי הנדל"ן, החברה הוקמה בשנת 1964 וכיום מונה כ-70 סניפים הפרושים בכל רחבי הארץ. סוכני, מנהלי זכייני הרשת נהנים ממטרייה מקצועית ושיווקית, הסוכנים ברשת עוברים קורס "קרירה בנדל"ן" המקצועי והרלוונטי ביותר עבור הסוכן שיוצא לשטח ואמור לגייס ולמכור נכסים ביעילות, במקצועיות ותוך שמירה על אתיקה מקצועית. בנוסף, באופן קבוע עוברים הסוכנים והזכיינים השתלמויות וקורסים עדכניים בכל הנושאים הרלוונטיים לענף, אשר מועברים ע"י טובי המרצים בתחום. רשת אנגלו-סכסון מספקת לכל סניפיה מעטפת שיווק ארצית, שירותי יחסי ציבור ופרסום, סיוע בפיתוח ארגוני וביצירת ערוצי תקשורת מתקדמים עם לקוחות ובתוך הרשת.

"ההשקעה בידע תמיד משלמת את הריבית הגבוהה ביותר" (בנג'מין פרנקלין)

חטיבת לימודי קריירה בכספים
לימודי ראיית חשבון
לימודי ייעוץ מס
קורס חשבות שכר
קורס הנהלת חשבונות
חטיבת יזמות וניהול
קורס הכשרת קציני צוות
קורס יזמות עסקית

חטיבת לימודי רישיונות
לימודי ייעוץ השקעות
לימודי רישיון פנסיוני
לימודי רישיון אלמנטרי
חטיבת לימודי תכנון פיננסי
קורס תכנון פרישה
קורס העברה בינדורית
קורס תכנון פיננסי - CFP

חטיבת לימודי פרימיום
קורס הכשרת מזכירי חברות בכירים
קורס אנליזה והערכת שווי חברות
קורס ניהול סיכונים בארגון
קורס מתן אשראי לחברות
קורס דירקטורים
קורסים פנים ארגוניים לבנקים
וגופים פיננסיים

חטיבת לימודי העשרה
קורס שוק ההון
קורס השקעות ערך
קורס אופציות מעוף
קורס בנקאות ופיננסים
קורס יזמות נדלן
קורס הכשרת יועצי משכנתאות
קורס רכז ביטוח בכיר

קורס קריירה בנדל"ן

קורס הכשרה מקצועית

קורס הכשרה מקצועית לסוכני נדל"ן במטרה להפוך אותם למובילים בתחום.

מתן ידע וכלים חדשניים לסוכני נדל"ן לצורך ניתוחים נדל"ניים מורכבים, ניתוח שוק השוואתי, גיוס נכסים בבלעדיות, ניהול קונים ועוד.

מתן מיומנויות שיווקיות לסוכני נדל"ן לצורך מיתוג עצמי, גיוס נכסים בבלעדיות, מכירה מהירה ויעילה של נכסים, ניהול קשרים אישיים ועוד.

כל הנושאים המוזכרים לעיל יוסברו לעומק תוך מתן דוגמאות, סימולציות וכמובן סיפורים אישיים מתוך ניסיון אישי של סגל הקורס, זכיינים ויועצים בכירים.

מטרות הקורס

- הכרת תחום התיווך במקרקעין בישראל
 - רכישת ידע וכלים יישומיים שיאפשרו לזהות את צרכי הלקוחות ובניית אסטרטגיה עבורם
 - לימוד שיטות לניהול העסק ולהנעה עצמית
 - הכרת הכלים הטכנולוגיים בתחום הנדל"ן
 - לאפשר לבוגרי הקורס להשתלב ולהצליח בתחום התיווך במקרקעין
- הלימודים בקורס "קריירה בנדל"ן" כוללים הרצאות פרונטליות, סימולציות ודיונים.

קהל יעד

- כל מי שמעוניין לעבוד כיועץ נדל"ן במסגרת אנגלו-סכסון או באופן עצמאי.
- המעוניינים בהסבה מקצועית, כגון מורים בשנת שבתון, פורשי צה"ל, פורשים מהמערכת הבנקאית ועוד

מתכונת הקורס

6 מפגשים בני 5 שעות אקדמאיות בין השעות 09:00 – 14:00

מתכונת הקורס

בסיום הקורס תינתן תעודת סיום מטעם BDO האקדמיה לפיננסים ואנגלו סכסון

חטיבת לימודי קריירה בכספים

לימודי ראיית חשבון
לימודי ייעוץ מס
קורס חשבונות שכת
קורס הנהלת חשבונות

חטיבת יזמות וניהול

קורס הכשרת קציני צוות
קורס יזמות עסקית

חטיבת לימודי רישיונות

לימודי ייעוץ השקעות
לימודי רישיון פנסיוני
לימודי רישיון אלמנטרי

חטיבת לימודי תכנון פיננסי

קורס תכנון פרישה
קורס העברה בינדורית
קורס תכנון פיננסי - CFP

חטיבת לימודי פרימיום

קורס הכשרת מזכירי חברות בכירים
קורס אנליזה והערכת שווי חברות
קורס ניהול סיכונים בארגון
קורס מתן אשראי לחברות
קורס דירקטורים
קורסים פנים ארגוניים לבנקים
וגופים פיננסיים

חטיבת לימודי העשרה

קורס שוק ההון
קורס השקעות ערך
קורס אופציות מעוף
קורס בנקאות ופיננסים
קורס יזמות נדל"ן
קורס הכשרת יועצי משכנתאות
קורס רכז ביטוח בכיר

קורס קריירה בנדל"ן

קורס הכשרה מקצועית

סילבוס הקורס

נושא	פירוט
1. מבוא לעולם התיווך, הגדרת העסק, מוכנות אישית וסדר יום מוצע של סוכן נדל"ן.	<ul style="list-style-type: none"> מורשת אנגלו-סכסון מאז 1964 מבוא לקורס קריירה והיכרות הגדרת תפקידו של סוכן הנדל"ן סקירת כישורים וכלים שכל מתווך צריך
מושגי יסוד בנדל"ן ניהול מרכז קשרים ניהול אזור התמחות	<ul style="list-style-type: none"> מי הם מרכז הקשרים שלנו ומה הערך שנוכל לתת להם כיצד מפיקים את המקסימום עבור הלקוחות שלנו וצוברים מוניטין הגדרה ופרמטרים לאזור התמחות העצמת הסוכן באזור ההתמחות שיטת ניהול אזור התמחות
2.בלעדיות – לב העסק הדרך לבלעדיות – שלבי התהליך צעד אחר צעד	<ul style="list-style-type: none"> שיחה עם בעלי נכס ביקור בנכס והכנה למצגת מהי מוטיבציית מכירה ואיך נוכל לזהות אותה יתרונות השיווק הבלעדי מצגת פולואפ איכותי ונכון
3.ניהול מכירת הנכס פרסום נכסים שיווק דיגיטלי ומיתוג עצמי	<ul style="list-style-type: none"> תכניות עבודה לניהול מכירת נכס הגדרה ופרקטיקה – תהליך שיווק הנכס שיווק נכון ברשתות חברתיות קידום אורגני וממומן
מיסוי מקרקעין- עו"ד	מיסוי בקניה ובמכירת נכס
4.ניהול קונים	<ul style="list-style-type: none"> תשאל ראשוני ניהול מאגר קונים- מיון וסיווג התמחרויות ותחרות בין קונים הצגת נכסים ע"פ סוג הלקוח וקבלת הצעת מחיר
משכנתאות	הכרת הפתרונות והכלים העומדים לרשות הקונים והמוכרים בעסקת מקרקעין.

חטיבת לימודי קריירה בכספים

לימודי ראיית חשבון
לימודי ייעוץ מס
קורס חשבונות שכר
קורס הנהלת חשבונות
חטיבת יזמות וניהול
קורס הכשרת קציני ציית
קורס יזמות עסקית

חטיבת לימודי רישיונות

לימודי ייעוץ השקעות
לימודי רישיון פנסיוני
לימודי רישיון אלמנטרי
חטיבת לימודי תכנון פיננסי
קורס תכנון פרישה
קורס העברה בינדורית
קורס תכנון פיננסי - CFP

חטיבת לימודי פרימיום

קורס הכשרת מזכירי חברות בכירים
קורס אנליזה והערכת שווי חברות
קורס ניהול סיכונים בארגון
קורס מתן אשראי לחברות
קורס דירקטורים
קורסים פנים ארגוניים לבנקים
וגופים פיננסיים

חטיבת לימודי העשרה

קורס שוק ההון
קורס השקעות ערך
קורס אופציות מעוף
קורס בנקאות ופיננסים
קורס יזמות נדלן
קורס הכשרת יועצי משכנתאות
קורס רכז ביטוח בכיר

קורס קריירה בנדל"ן

קורס הכשרה מקצועית

סילבוס הקורס

פירוט	
5. סדנת טיפול נכון בהתנגדויות מוכר וקונה כולל סימולציות	<ul style="list-style-type: none"> להיות מוכנים תמיד סימולציות
משא ומתן	הבנת שיטות ניהול משא ומתן בתחום תיווך המקרקעין
סביבת העבודה של יועץ נדל"ן וכלים מתקדמים	<ul style="list-style-type: none"> GIS, מפות, מידע נדל"ן נסח טאבו טפסי מוכרים וקונים ועוד....
מדלן- גישה למידע שימושי	הכרת מערכת מדלן והבנת הערך המוסף לשגרת היום יום
6.ניהול CRM והכרת תוכנת התיווך	ניהול מוכרים, קונים, פגישות, פרסום באמצעות תוכנה ייעודית לחום התיווך
ניהול תזמון ותוכניות עבודה	סדנה לניהול זמן ובניית תוכנית עבודה מותאמת אישית
רונן שיטרת	<ul style="list-style-type: none"> סיפור הצלחה ואסטרטגיה מנצחת רוני שטרית שותף בכיר ברשת.
סיכום	דברי סיכום וחלוקת תעודות

חטיבת לימודי קריירה בכספים

לימודי ראיית חשבון
לימודי ייעוץ מס
קורס חשבונות שכר
קורס הנהלת חשבונות
חטיבת יזמות וניהול
קורס הכשרת קציני צוות
קורס יזמות עסקית

חטיבת לימודי רישיונות

לימודי ייעוץ השקעות
לימודי רישיון פנסיוני
לימודי רישיון אלמנטרי
חטיבת לימודי תכנון פיננסי
קורס תכנון פרישה
קורס העברה בינדורית
קורס תכנון פיננסי - CFP

חטיבת לימודי פרימיום

קורס הכשרת מזכירי חברות בכירים
קורס אנליזה והערכת שווי חברות
קורס ניהול סיכונים בארגון
קורס מתן אשראי לחברות
קורס דירקטורים
קורסים פנים ארגוניים לבנקים
וגופים פיננסיים

חטיבת לימודי העשרה

קורס שוק ההון
קורס השקעות ערך
קורס אופציות מעוף
קורס בנקאות ופיננסים
קורס יזמות נדלן
קורס הכשרת יועצי משכנתאות
קורס רכז ביטוח בכיר